„Im aktuellen Umfeld sind smarte Dienstleister wie Yareto, die die Finanzierung von Mobilität einfacher, transparenter und aus Händlersicht auch profitabler gestalten, sehr willkommen."
Andreas Finkenberg

„Wir müssen es schaffen, dass noch viel mehr Händler unser Angebot kennenlernen und regelmäßig nutzen. Das wird die Herausforderung für die kommenden Jahre."
Sven Hölker

NEUE SPITZE BEI YARETO

Andreas Finkenberg, Mit-Gründer und Geschäftsführer der Yareto GmbH, wechselt nach gut dreijähriger Aufbautätigkeit zum 1.1.2019 in den Aufsichtsrat des Unternehmens. Sven Hölker (44) übernimmt seine Nachfolge. Sven Hölker hat bereits viele Jahre Branchenerfahrung gesammelt, unter anderem bei Santander und zuletzt in seiner Funktion als Leiter Vertrieb bei der freien Autobank Bank11.

DER DIREKTE DRAHT ZU YARETO

Yareto GmbH, Hammer Landstraße 89, 41460 Neuss
Telefon: +49 2131 512 512 0
E-Mail: vertriebscenter@yareto.de
Website: www.yareto.de

Fotos: Detlef Ilgner

„Yareto erfolgreich fortführen"

Ab 1.1.2019 übernimmt Sven Hölker die Geschäftsführung bei Yareto. Andreas Finkenberg wechselt in den Aufsichtsrat des stark wachsenden Fintech-Start-ups. Ein Interview über die aktuelle Marktsituation, eine kleine Umgewöhnungsphase und die Pläne für 2019.

Herr Finkenberg, wenn Sie dem Autojahr 2018 eine Schulnote geben müssten, wo würden wir landen?
A. Finkenberg: Bei einer Vier. Ich erlebe im Handel eine erhebliche Verunsicherung. Es gibt Verwerfungen im Umsatz durch Themen wie WLTP, Verunsicherungen bei Käufern wegen der Dieselproblematik und eher unbefriedigende Antworten auf all das von der Automobilindustrie. Niemand kann derzeit genau sagen, wohin die Reise geht.

Yareto scheint von all dem wenig betroffen zu sein. Täuscht das?
A. Finkenberg: Das stimmt, unsere Umsätze und unser Wachstum entwickeln sich sehr positiv. Wir sind stolz auf Zuwachsraten zwischen 80 und 90 Prozent und profitieren dabei natürlich von der besonderen Dynamik eines Start-ups. Wir liegen jetzt bei einem realisierten Kreditvolumen von ca. 200 Millionen Euro jährlich. Bei der Marktdurchdringung befinden wir uns ebenfalls noch in einem stetigen Steigflug, der übrigens davon unbeeindruckt ist, ob der Markt sich gerade 5 Prozent nach oben oder 5 Prozent nach unten bewegt. Da wir inzwischen mit unserem Innen- und Außendienst rund 7.000 Händler betreuen, haben wir das Ohr immer am Handel und hören auch seine Sorgen.

Kann Yareto als moderner Finanzdienstleister dem Handel helfen?
A. Finkenberg: Generell werden schon seit Jahren Finanzdienstleistungen für den Handel immer wichtiger, auch weil die Preise der Fahrzeuge schneller steigen als das verfügbare Einkommen der Haushalte. Dafür leisten die Fahrzeuge zwar auch mehr als früher, trotzdem muss das Mehr an Technologie auch jemand bezahlen. Händler und Käufer verständigen sich daher heute meist nur noch auf eine monatlich tragbare Summe für Mobilität, immer seltener über den Kaufpreis. In diesem Umfeld sind smarte Dienstleister wie Yareto, die die Finanzierung von Mobilität einfacher, transparenter und aus Händlersicht auch profitabler gestalten, sehr willkommen.

Herr Hölker, Sie treten ab 1.1.2019 die Nachfolge von Herrn Finkenberg an, dem laut einer Umfrage zweitbeliebtesten Manager der Automobilbranche. Wie bereitet man sich auf solch eine Aufgabe vor?
S. Hölker: Sie haben recht, die Schuhe, in die ich schlüpfe, sind angemessen groß. Andererseits freue ich mich darauf, ein junges Unternehmen wie Yareto erfolgreich fortzuführen und dabei zu zeigen, was ich in meinen Jahren in der Automobilbranche und den letzten sechs Jahren in der Werhahn Unternehmensgruppe, der ja auch Yareto angehört, gelernt habe.

Sind Sie schon beim „Start-up-Du" angekommen?
S. Hölker: Ich gebe zu, nach 15 Jahren Autobank und dem dort eher konservativen Umgang ist das zunächst gewöhnungsbedürftig gewesen. Aber das gehört zum Spirit in einem so jungen Team, ich habe mich gut eingefunden.

Sven Hölker (l.) arbeitet sich seit Oktober 2018 als Generalbevollmächtigter ein, bevor er zum 1.1.2019 die Geschäftsführung von Andreas Finkenberg (r.) übernimmt. „Ich danke den rund 7.000 Kfz-Händlern für ihr Vertrauen in Yareto und freue mich, nun den Staffelstab weiterreichen zu können. Sven Hölker kennt nicht nur die Finanzdienstleistungsbranche, sondern auch den Autohandel aus dem Effeff und wird eine Bereicherung für Yareto sein", unterstreicht Andreas Finkenberg.

Wie gelingt es, Yareto weiterhin auf Wachstumskurs zu halten?
S. Hölker: Unser Ziel lautet: Noch mehr Händler müssen erfahren, wie leicht es ist, Yareto zu nutzen. Unser Produkt ist einfach und schafft erstmals Transparenz bei Autofinanzierungen. Ich sehe dank dieser bestechenden Grundidee für Yareto gute Chancen, sowohl innerhalb der bestehenden Händlerkooperationen weiter zu wachsen als auch neue Händler von Yareto zu überzeugen. Aber wir bleiben nicht stehen: Je mehr Händler Yareto nutzen, desto besser wird unsere Dienstleistung. Denn unsere agile Entwicklungsstrategie erlaubt uns, Feedback aus dem Handel in kürzester Zeit umzusetzen. So können Verkäufer seit Neuestem bei Yareto die Abfrage nach dem günstigsten Zins mit der Frage nach der besten Provision verknüpfen. Es wurde gewünscht, wir haben das umgesetzt – genau das kommt bei unseren Händlern sehr gut an.

Das kann nur Yareto ...

Als Yareto-Händler haben Sie mit Yareto alle Möglichkeiten:

- **Suchen Sie einen günstigeren Zins für Ihren Kunden?**
- **Möchten Sie Ihre Händlerprovision verbessern?**
- **Benötigen Sie eine Alternative, weil Ihre Hauptbank den Antrag abgelehnt hat?**

Bei Yareto wählen Sie aus bis zu zehn Banken und deren tagesaktuellen Angeboten!

... und so einfach funktioniert Yareto!

Yareto ist einfach zu bedienen. Und es ist keine Installation nötig: Webbrowser öffnen, und los geht's! Egal ob mit dem PC im Büro oder dem Smartphone, wenn Sie gerade draußen bei den Gebrauchten sind. Yareto folgt Ihnen dahin, wo Sie Yareto gerade benötigen.
Möchten Sie jetzt Konditionen vergleichen und alle Vorteile von Yareto nutzen? Dann besuchen Sie uns auf www.yareto.de. Nur wenige Minuten, und Sie haben den Überblick. Kein Abo, keine versteckten Gebühren. Einfach registrieren und losvergleichen!